



# PROGETTO 5%

A project by Steeme Communication

For internal  
use only

Il progetto consiste in una **partnership a lungo termine** con l'obiettivo di incrementare il nostro portafoglio clienti.

Proponiamo una **rendita percentualistica perpetua** per ogni cliente che acquisiamo tramite Vostro contatto.



Ogni azienda merita di avere una **comunicazione di livello** e che sappia andare di pari passo con gli obiettivi e la visione aziendale.

Per questo abbiamo deciso di non vendere pacchetti predefiniti: **ogni business può prevedere un budget su misura da investire**, a seconda dei servizi scelti.

IL NOSTRO OBIETTIVO?

Permettere ad ogni PMI di avere la **migliore comunicazione possibile**, senza investire capitali smisurati.



**LA COMUNICAZIONE  
CHE TI MERITI, ALLA  
PORTATA DI TUTTI.**

# Perchè lavorare con noi?

Vogliamo instaurare un **rapporto di fiducia a lungo termine**.

All'acquisizione del nuovo cliente riceverete copia del contratto firmato con tanto di cifra in modo tale che si possa calcolare facilmente la vostra rendita mensile.

La particolarità di questa partnership consiste nel fatto che **la rendita che vi proponiamo è perpetua**, dura infatti tanto quanto dura la nostra collaborazione con il cliente da voi contattato.

Ciò che vi chiediamo quindi è l'accesso, tramite voi, al vostro pacchetto clienti. Per quel che riguarda inserimento e avviamento del cliente sarà **tutto a carico nostro**.

Noi vendiamo **pacchetti di gestione social network mensili**, vogliamo quindi proporvi di ricevere una rendita perpetua su tutte le mesilità (come meglio esplicitato nel contratto).

**La modalità del contatto al cliente resta a vostra discrezione.**

## **VANTAGGI**

- Una volta che acquisiamo il cliente vi viene messo a rendita
- Il r.o.i. è minimo se non irrilevante
- Questa partnership, come le provvigioni non prevedono un termine temporale
- Possiamo arricchire i rapporti con i vostri clienti
- Può diventare un introito extraconsiderabile

## **SVANTAGGI**

- Se il cliente non paga noi non riconosciamo la percentuale
- È necessario attuare una ricerca costante di collaborazioni

# Premessa

Segue un **grafico esemplificativo dei guadagni** che possono essere raggiunti mensilmente man mano che la collaborazione va avanti. Ci sono alcune premesse doverose che spiegano la chiave di lettura del grafico; non potendo prevedere noi quanti clienti riusciremo ad acquisire tramite questa partnership che, si intende, viene fatta senza vincoli di risultato.

- E' una lettura PESSIMISTICA, abbiamo quindi previsto un incasso del 5% dei pacchetti meno costosi che vendiamo.
- Abbiamo voluto inserire dei mesi nei quali non si cresce, sia per simboleggiare periodi di perdita che periodi di crescita 0.
- Abbiamo ipotizzato tre fasce di introiti; a seconda che la crescita mensile sia di 10 clienti, piuttosto che 20 clienti, piuttosto che 30 clienti.

**EURO**

08

15.000

10.000

5.000

0

GENNAIO

FEBBRAIO

MARZO

APRILE

MAGGIO

GIUGNO

LUGLIO

AGOSTO

SETTEMBRE

OTTOBRE

NOVEMBRE

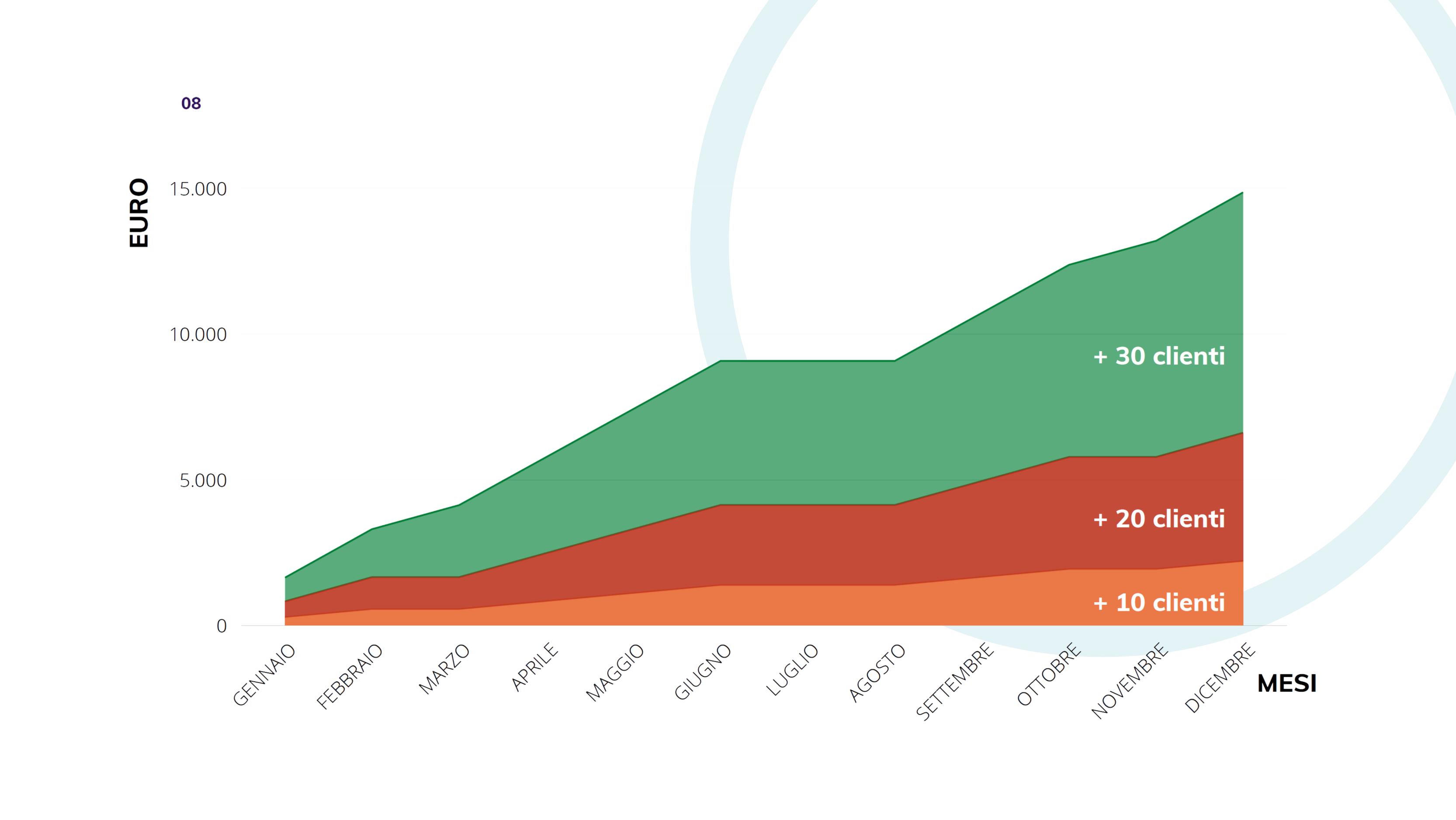
DICEMBRE

**MESI**

**+ 30 clienti**

**+ 20 clienti**

**+ 10 clienti**



Sperando di poter auspicare una redditizia e durevole collaborazione  
Mettiamo a disposizione la nostra professionalità ai bisogni  
più attuali dei vostri clienti e, consci della responsabilità che ci  
assumiamo facendoci proporre da un'azienda seria come la vostra,  
ci riteniamo più che pronti ad assolvere questa sfida.

Emanuele Cicconi | socio amministratore |  
Stefano Sicari | socio amministratore |

STEEME COMUNICATION s.n.c.



**PROGETTO 5%**  
Grazie per l'attenzione

For internal  
use only